

先端技術の結晶！～ゲーム特集～

とつきよ

45



2020. 3. 9発行

特集 1

ゲームと先端技術の 融合領域から見える、新たな可能性

特集 2

ゲーム業界における知財とは？ SIEが描くビジョンを紐解く

知財活用企業紹介 vol.3

株式会社スノーピーク

INPIT知財総合支援窓口へようこそ！

名田植物園

商標出願の審査期間を大幅に短縮できるチャンス！

「ファストトラック審査」



ゲームと先端技術の融合領域から見える、新たな可能性

ゲームとは先端技術の「結晶」

技術革新と ゲーム市場の変化

プラットフォーム	ハード分類	主なハード(ハード会社)	ゲームの分類	総称
コンシューマー	据置型	■ PlayStation 3 / PlayStation 4 (ソニー・コンピュータエンタテインメント) ■ Wii U (任天堂) ■ Xbox 360 / Xbox One(Microsoft)	■ 据置型ゲーム	コンシユーマーゲーム
	携帯型	■ PlayStation Portable (PSP) / PlayStation Vita (ソニー・コンピュータエンタテインメント) ■ ニンテンドー3DS (任天堂)	■ 携帯型ゲーム	
PC	オフライン	■ Windows PC(Microsoft)	■ PCオフラインゲーム	PCゲーム
	オンライン	■ Macintosh(Apple)	■ PC向けソーシャルゲーム ■ PCオンラインゲーム	
モバイル	携帯電話 (フィーチャーフォン)	■ フィーチャーフォン (iモード、EZweb、Yahoo!ケータイ)	■ アプリゲーム ■ フィーチャーフォン向けソーシャルゲーム	モバイルゲーム
	スマートフォン	■ iPhone(Apple) ■ Android端末(Google [®])	■ スマートフォン向けソーシャルゲーム	
	タブレット端末	■ iPad(Apple) ■ Androidタブレット(Google [®]) ■ Kindle Fire(Amazon) 他	■ スマートフォンゲーム ■ ネイティブアプリ	

※1 NewZoo, "Global Market Report", <https://newzoo.com/insights/articles/global-games-market-reaches-137-9-billion-in-2018-mobile-games-take-half/>

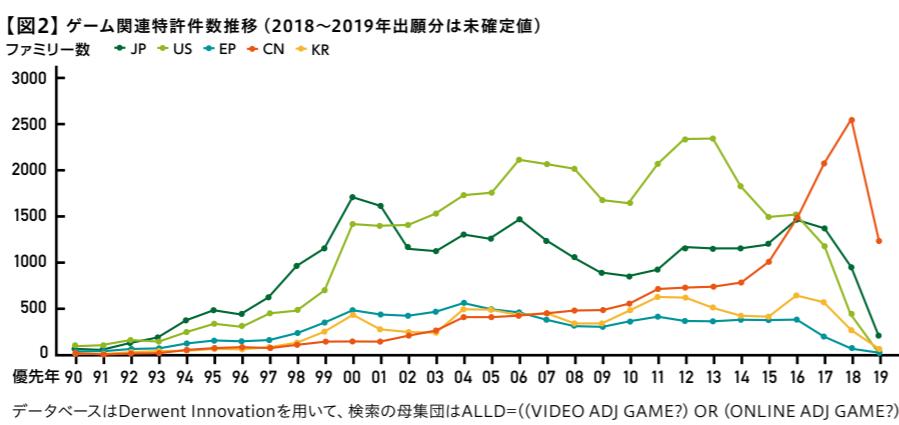
一口にゲームと言っても、[図1]に示すように「コンシユーマーゲーム」、「PCゲーム」、「モバイルゲーム」に分類することができます。これら3つを合わせたゲームの市場規模は2018年には1379億ドル(約15兆円)、21年には1801億ドル(約20兆円)に達すると予想されています。中でもモバイルゲームの市場の伸びは著しく、18年ではゲーム市場の約50%が、21年には約60%がモバイルゲームによって占められると予想されています。^{※1}

【図1】コンピュータゲームの分類
※図中の商品名、社名は2014年調査時のもの 注:モバイル機器向けのOSを開発・提供

アメリカのマイクロソフトもXboxで市場参入を果たしています。一方、10年頃から中国企業の存在感も増してきました[図2]。これは07年にアップルからiPhoneが発売され、モバイルゲーム市場が急激に立ち上がりことによるものでしょう。

コンシューマーゲームから現在のモバイルゲームへのシフトは、グローバルにおけるゲーム関連特許の出願人ランキングの変遷を見ていただくと明白です。99年以前、00～09年、10年以降の3つの期間で区切ったランキングを[図3]に示しました。

99年以前はバンダイナムコはじめとした日本企業がトップ5を独占していることが分かります。一方、10年以降になると、中国のネットイースや、日本のグリー、ディー・エヌ・エーといったモバイルゲーム企業が上位にランクインしていることが分かります。

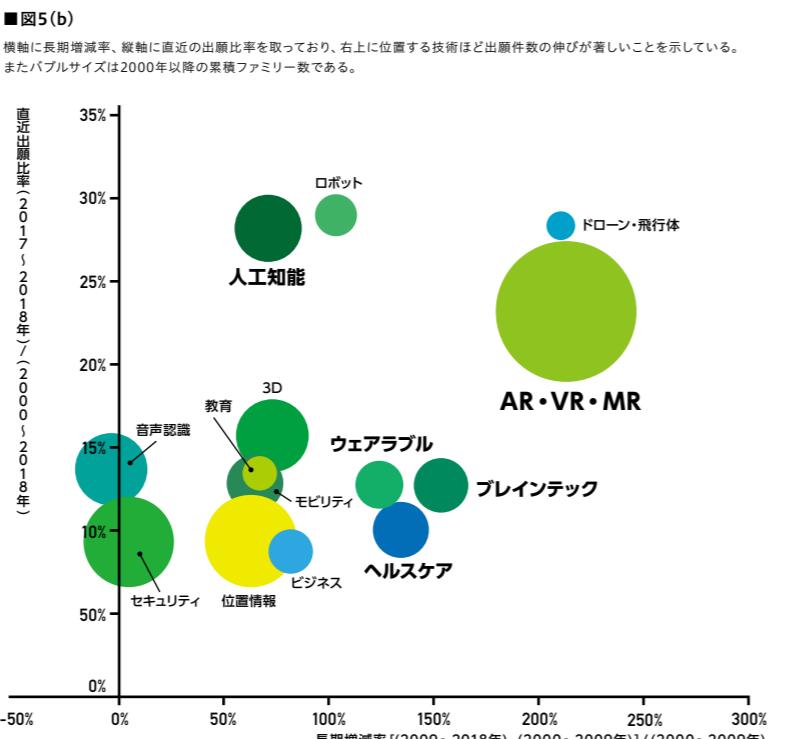
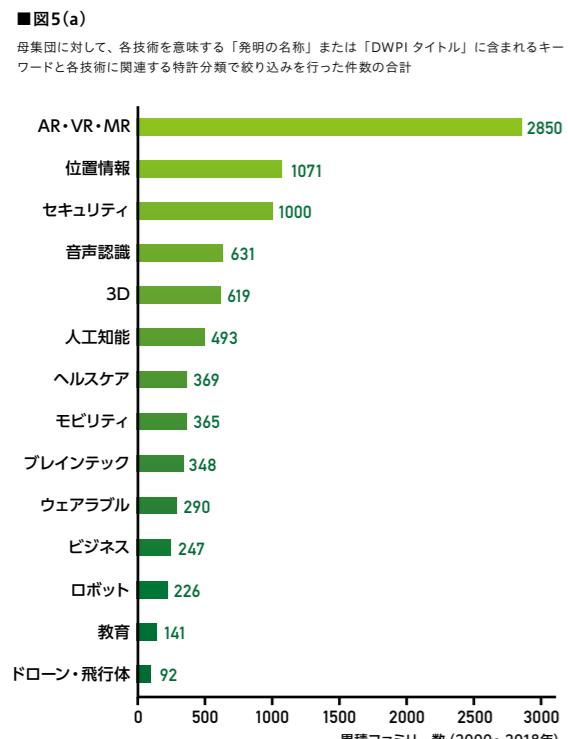


特許情報から読み解くゲーム業界

ゲーム業界は、特に、ファミリーコンピュータがヒットして以来、日本がけん引してきたと言える業界です。ゲームへは常に最新技術が搭載されてきましたが、近年注目を集めるAR(拡張現実)・VR(仮想現実)・MR(複合現実)などの先端技術との融合および今後のトレンドについて探ってみました。

【執筆】株式会社イーパテント 代表取締役社長/知財情報コンサルタント 野崎篤志

【図5】ゲーム機における先端技術との融合



【図4】に示すようにゲーム機は様々な要素技術から構成されており、各社のゲーム機には販売当時における先端技術を搭載しているからだと考えられます。NECグループは87年にハドソンと共に開発でPCエンジンを販売し、さらに88年には世界初の家庭用CD-ROMゲーム機を

【図4】に示すようにゲーム機は様々な要素技術から構成されており、各社のゲーム機には販売当時における先端技術を搭載しているからだと考えられます。NECグループは87年にハドソンと共に開発でPCエンジンを販売し、さらに88年には世界初の家庭用CD-ROMゲーム機を

【図3】ゲーム関連特許出願の企業ランキング (1999年以前、2000~2009年、2010年以降)

※図中の社名は、Derwent Innovationに登録されている社名をイーパテントで名寄せ

	~1999	2000~2009	2010~
バンダイナムコ	867	ユニバーサルエンターテインメント 1962	コナミ 1678
セガ	607	コナミ 1863	ソニー 1166
スクウェア・エニックス	478	IGT(米国) 1713	バンダイナムコ 988
コナミ	353	バンダイナムコ 1403	ネットイース(中国) 890
ソニー	310	ソニー 1267	グリー 856
IGT(米国)	196	任天堂 1050	テンセント(中国) 794
任天堂	153	スクウェア・エニックス 962	任天堂 781
カシオ計算機	136	ARISTOCRAT LEISURE(オーストラリア) 670	コロプラ 729
ユニバーサルエンターテインメント	87	セガ 657	スクウェア・エニックス 702
WALKER INNOVATION(米国)	66	マイクロソフト(米国) 638	マイクロソフト(米国) 651
フィリップス(オランダ)	63	BALLY TECHNOLOGIES(米国) 551	ARISTOCRAT LEISURE(オーストラリア) 594
BALLY TECHNOLOGIES(米国)	60	WMS INDUSTRIES(米国) 445	セガ 587
NEC	53	サムスン電子(韓国) 297	ディー・エヌ・エー 486
イマージョン(米国)	49	アルゼ 254	IGT(米国) 424
マイクロソフト(米国)	46	IBM(米国) 235	ジンガ(米国) 406

【図5】にはゲーム関連特許とおける技術トレンドはどのように化と符合しています。それは、現在のIT環境の進化と関係性について示しました。

【図5】にはゲーム関連特許とおける技術トレンドはどのように化と符合しています。それは、現在のIT環境の進化と関係性について示しました。

【図5】にはゲーム関連特許とおける技術トレンドはどのように化と符合しています。それは、現在のIT環境の進化と関係性について示しました。

注目していきたいと思います。様々な分野でゲーム業界に広がりを見せるゲーム業界の動向に、今後も

「異種格闘技」戦のゲーム業界

これまでではゲーム会社（ハード・ソフト）がゲームを開発・特許出願するという業界構造でしたが、今後はキヤノンやクアルコムのように從来はゲーム業界ではなかつた企業も自社の技術の強みを活用してゲーム業界に参入する「異種格闘技」戦になる可能性があります。

さらに、もともとゲームはその時々の先端技術を取り入れて発展してきましたが、ゲーム業界では多様化した現在は、中小企業、スタートアップなど、様々な規模の企業が自社の強みの技術を活用して、ゲーム業界に参入するようになつておらず、今まで以上にその野が広がってきたと言えるかと思います。

新たな企業が浮かび上がるAR・VR・MR分野

これまで様々な企業が研究開発を行つており、有望領域であるAR・VR・MRの出願も多く見られます。このように、先端技術とゲーム機メーカーの出願動向だけを把握すれば良いというわけではないことが分かります。

AR・VR・MR分野

特許出願の数が多いということはそれだけ様々な企業が研究開発を行つており、有望領域であるAR・VR・MRの出願も多く見られます。しかし、単純に特許出願の数が多いため、その出願を見られます。

AR・VR・MR分野

AR・VR・MR分野における特許出願は、主にゲーム機・ゲームソフトメーカーではなく、キヤノンが1位で最も多く出願を行っています。SIEやバンダイナムコなどは、AR・VR・MRについて、ゲーム機分野における関連特許上位出願が増加しており、今後、この分野で新たなゲームやサービスが登場していくと予想できます。



株式会社イーパテント

代表取締役社長 / 知財情報コンサルタント 野崎篤志 氏
KIT 虎ノ門大学院 イノベーションマネジメント研究科客員准教授

「知財情報を組織の力に」をモットーに、知財情報をベースとした各種戦略コンサルティングおよび人材育成サービスを提供する知財情報コンサルタント。

ゲーム業界における知財とは? SIEが描くビジョンを紐解く

プレイステーション®という金字塔を打ち立て、ゲーム業界に旋風を巻き起こしたソニー・インタラクティブエンタテインメント(SIE)。瞬く間に業界を牽引する存在へと上り詰め、今なお成長し続ける企業が描く「知財活用の過去・未来」を伺いました。



「自社の利益を守りつつも、業界の活性化を妨げないことが大切なんです。」と語る知的財産部の瀬之口氏。

「弊社の利益を守りつつも、業界の活性化を妨げないことが大切なんです。」と語る知的財産部の瀬之口氏。

弊社の知財業務の根幹にあるものは、自社のビジネスに貢献することと、市場を活性化させることです。従って、他社による権利侵害行為に対しても、この2つの観点を基準に対応方針を検討します。

「ゲーム業界では、ハードウェア面でもソフトウェア面でも技術が進むことでどんどん複雑化してきていますよね。その影響なのか、業界内での知財訴訟の数は増えてきているようを感じられます。ですから、かつてに比べれば業界全体での知財に関する意識は高まっているのではないかでしょうか?」

ゲーム業界における 知財活用とは?

SIEの 知財活用について

「弊社では、『商標』はもちろん、『意匠』もブランド戦略に使用しています。コピー商品の対策としても有効です。

そこで『商標』『意匠』では応しきれない部分を『特許』でカバーするという感じでしょうか。特許出願に関しては、開発者とのコミュニケーションを密に取り、新しい技術については積極的に権利化を検討します。

また、ひとつのプラットフォーム世代が現役でいる平均年数は6年間以上と、かなり長い期間を担っていますから、他者の知的財産権を侵害しないよう、権利のクリアランスは徹底しています。参入してくれているゲームソフトウェアメーカーさんが、安心して開発できる環境を提供すること。それがとても大切なことだと考えています。

ですから出願の数にはあまりこだわらず、あくまで質を重視していますね。待望の次世代コンソールゲーム機プレイステーション®5の発売を今年の年末商戦期に控え、SIEの快進撃はまだまだ続きます。



知的財産部 特許課 課長 坂友恵 氏(左)
知的財産部 部長 瀬之口良輔 氏(中)
知的財産部 特許課 弁理士 佐竹隆史 氏(右)



本社エントランス。ソニーグループ全体のショウウンドウとしての役割もあるため、思わず見学したくなるほど、華やかな雰囲気。

「今後は、ネットワークサービス関連の知財が増えると思います。半導体を中心に、自社で開発した最先端のハードウェア技術を用いたプレイステーション®3の世代では、その技術を広い範囲で、ネットワークサービスとソフトウェアによるプラットフォームの差異化が重要な要素になりました。

知財としても、権利で囲い込むというよりは、様々な局面で利用できるツールとしての価値を高める活動に注力しています。具体的にはクラウドゲームやeスポーツの領域あたりでどうか。日進月歩の業界ですから、常に的確な対応ができるよう準備しておくことが重要です。

今後も、知財の重要性は増していくでしょう。」

国内のみならず、海外の市場においてもゲーム業界を牽引し続けているSIE。プラットフォームだからこそ、広い視野から見えた未来には、誰もが楽しめるゲームの世界が拓けています。



今後の展望について

1980年代までの日本のゲーム業界は、任天堂とセガという二大プラットフォームの元にゲームソフトウェアメーカーがしおぎを削る戦国時代でした。そこへ颶夷と現れたのがSIEのプレイステーションです。初代プレイステーションは、94年に発売が開始されてから現在まで、全世界で1億240万台以上を売り上げ、ゲーム業界に金字塔を打ち立てました。その後継機であるプレイステーション2は、2012年3月には全世界販売台数が1億550万台を突破し、全世界で最も売れたゲーム機ともいわれています。そんなプレイステーションの開発・販売を担うため、93年に設立されたのが「ソニー・コンピュータエンタテインメント」。16年4月1日にはネットワークサービスを主軸とした「ソニー・コンピュータエンタテインメントトインター・ナショナル」と統合され、社名も「ソニー・インタラクティブエンタテインメント」と改められました。

ハードウェア、ソフトウェア、コンテンツおよび急成長するネットワークビジネスにおいても競争力が大幅に強化されたSIEに、知財への考え方を伺います。

ゲーム業界に旋風を巻き起こした
プレイステーション



執行役員 人事管理本部長 CHO 青柳 克紀氏。

幸雄氏が金物問屋を立ち上げた際に、当時の道具に満足できず『本当に欲しいものを自分でつくる』という志の下、オリジナルの登山用品を開発したことにはじまります。

一人で企画・開発を行い、自らの足で工場を探して試作。その足で工場を探して試作。その試作品を片手に営業をかけて量産までこぎつけた。この精神が今も根付いているのです。現在も開発の担当者は、アイデア出しから製品が量産されるまでの工程を全て一人で行います。

そしてもう一つ大切にしているのは、地元とのつながりです。新潟県の燕三条で、職人さんたちとともに作り上げるからこそ、製品に対する愛情や責任感も強まっていると思います。

商標登録は、1963年に登録された『Snow Peak』のロゴが始まりで、会社名や製品名、ブランド名などは商標登録しています。特許や意匠は、開発担当者が自分たちが欲しいものを純

粹に追求していくことで、新しいものを思いつく。

それを出願して権利化するといふ流れです。」

企業として拡大するなか、これまでとは違う組織作りが必要となってきた

設立当初は15人ほどであった同社も、今や数百人規模の大所帯。当然ながら組織として、これまでと同じ経営方針でいられるはずもないと思いますが…。

クリエイティブ職というと今「それはご指摘の通りですね。長い年月続けていれば、当然ながら昔からいる社員の年齢はありますから、給料も高くなりますが、通常の企業であれば、年齢とともに管理職となり、経営を意識した働き方が求められますよね。弊社も以前はそういう形式をとっていました。

新潟県の燕三条で、職人さんたちとともに作り上げるからこそ、製品に対する愛情や責任感も強まっていると思います。

商標登録は、1963年に登録された『Snow Peak』のロゴが始まりで、会社名や製品名、ブランド名などは商標登録しています。特許や意匠は、開発担当者が自分たちが欲しいものを純

の響きですけど、かつての言葉をもうなら職人です。そもそもモノづくりが得意な人が、人を育てたり、管理したりすることが得意とは限りませんよね。年齢を重ねたら管理職にならないといけないというのは、その人のポテンシャルを活かしきれないのではないかと考えから、現在では

は? そういう考え方から、現在ではクリエイティブ職を専門に続けられる役職を新たに設けました。しかもクリエイティブ職としての給料には、上限を設けていません。実績ベースでの査定ですから理論上は社長よりも高給取りになることができる!

まあ、流石に社長よりも高い人はまだ存在していませんが(笑)。あとまで、社員の特性や自発性を尊重した環境づくりを意識した結果といえますね。

さらに、オートキャンプ事業を立ち上げてから約30年、『Snow Peakウェイ』というミッションステートメント(運営理念)を昨年初めて改訂しました。『自然指向のライフスタイルを提案し実現する』から、『自然指向のライフバリュー(人生価値)を提案し実現する』へと変えていきます。自然と人、人と人とのつながりを通じ、人生価値を高めていきます。

キャンプを取り巻く環境や時代の変化弊社のビジネスフィールドが広くなってきたことなどもあり、私たちの志をより正しくお伝えするためです。」

国内市場の充実化と、海外市場での展開強化

「日本のキャンプ人口は60%といわれています。私たち

は自然と触れあうことで、人間性の回復ができるという考えの下、残りの93%の方にも『自然に

出れば解決できることがあるかもしれない』ということを伝えたいと思います。その思いは国内に限らず、海外の方へも発信していきたい。そういった意味でも、今後は海外市场での展開も強化していくつもりです。例えアーティカでは弊社はチタンのコップで知られているんですねなく、アウトドアの総合的なメーカーであることの認知を拡大していくかねばなりません。

そこで前述の『Snow Peakウェイ』の変更が関わってくるわけです。海外展開を強化するにあたって、スノーピークが何を伝えたいのか? 原点に立ち戻つて、自社のブランドディングを見直している最中です。

キャンプ文化が成熟しているアメリカでも、日本で築いてきた『おしゃれで快適なキャンプ』を提案していきたいと思います。」

「そもそもスノーピークは、登山愛好家でもあった創業者の山井

「そもそもスノーピークは、地面を痛めない「焚き火台」を発表。アウトドアに限らず、インドアでも使用したくなるスタイリッシュなデザイン。このデザイン性の高さも魅力のひとつ。広大なキャンプ場内に建てられた本社の社屋では、いつでも開発製品の使い勝手を試すことができる。まさに理想の環境。

株式会社スノーピーク

自らがユーザーになり 自らしたい体験を世に送り出す



Company Profile

自らもユーザーという立場で考え抜かれた製品は、革新的で独創的なものが多い。

[名 称] 株式会社スノーピーク
[本 社] 新潟県三条市中野原456
[資 本 金] 10億7,003万円(2018年12月末時点)
[従業員数] 社員: 341名(2018年12月末時点)
[事業内容] アウトドア製品の開発・製造・販売
アパレル製品の開発・販売

開発のきっかけは、自身が使う道具に満足できなかつたから

平成31年度、特許庁『知財功劳賞』に新設された『デザイン経営企業』カテゴリーで、特許庁長官表彰を受賞したアウトドアブランドの『スノーピーク』。徹底したユーザー目線で開発された製品の数々は、使い勝手の良さのみならず、そのデザイン秀逸さと高い品質によって、多くのキャンパーたちに支持されました。キャンパーを愛する人が集結する同社の開発理念は、自分の製品を通して、キャンパーを楽しむ人ととのつながりが強くなる体験価値。さらにその体験を通じて人生価値を高めること。その製品を通して、キャンパーに「痒い所に手が届く」仕上がりで、多くのユーザーに支持されているのです。これこそ意識せずともデザイン経営を実践しているといえるのではないでしょうか?

そこで今回は、スノーピークの魅力的な製品開発における姿勢や、知財に対する意識についてお話をじっくり伺いました。

モノから顧客体験へ、それも人生価値を高めることを決意表明したスノーピークのさらなる挑戦は続きます。

弊社のビジネスフィールドが広くなってきたことなどもあり、私たちの志をより正しくお伝えするためです。」

キャンプ文化が成熟しているアメリカでも、日本で築いてきた『おしゃれで快適なキャンプ』を提案していきたいと思います。」

現在の焚き火ブームの火付け役となる、地面を痛めない「焚き火台」を発表。



アウトドアに限らず、インドアでも使用したくなるスタイリッシュなデザイン。このデザイン性の高さも魅力のひとつ。

「そもそもスノーピークは、地面を痛めない「焚き火台」を発表。アウトドアに限らず、インドアでも使用したくなるスタイリッシュなデザイン。このデザイン性の高さも魅力のひとつ。広大なキャンプ場内に建てられた本社の社屋では、いつでも開発製品の使い勝手を試すことができる。まさに理想の環境。

あなたの悩み、解決のお手伝いをします

INPIT 知財総合支援窓口へようこそ!

※ 知財戦略アドバイザー： 営業秘密管理や権利化・秘匿化をはじめとする知財戦略に関する専門家。



知財総合支援アドバイザー 花田好子さん
窓口担当者より 相談者より
猫草の栽培容器の特許出願や、商品名の商標登録出願に関するものが最初のご相談でした。日々のお仕事だけでも相当にお忙しい中、知財に関しても全力で取り組まれている名田さんの姿勢は素晴らしい、今では従業員の方々と一緒に事業を実践していらっしゃいます。「ネコすつき」の高い品質と知財の知識によって、今後の更なる活躍を期待しています。



名田植物園代表 名田英輔さん
常に相談をしており、これまでに6つの商標登録を支援いただいている。権利取得の支援だけでなく、営業秘密として秘匿などの提案もいただきました。目に見える商品自体は権利化(=公開)することで保護し、見えないノウハウや生産方法については、営業秘密として秘匿して社員全員で管理する。新商品への横展開もできる仕組みをつくりあげることができ、とても助かりました。

INPIT 知財総合支援窓口へのご相談はこちら TEL 0570-082100 (8:30~17:15) URL <https://chizai-portal.inpit.go.jp/>

*土日・祝日は除く。各窓口により異なる場合があります



名田植物園

「植物を通して、思いやりの心」等豊かな社会作りに貢献します。「植物に声かけしながら癒やしや生命の誕生など感動を導く手助けをします。」を会社理念に掲げ、観葉植物や多肉植物等の生産を行っている。「人に優しい植物達の提案」を目指し、消毒を行わず輸入した種子を、農薬を使わずに発芽させるなど、高品質の商品を提供している。



1gあたり約7880万個の乳酸菌が含まれている猫草「ねこすつき」はリピーターも多い。

所在地 福岡県筑紫野市阿志岐1108-3 URL <https://www.na-ta.net>

設立年 1973年 業種 農林水産業 従業員数 7人

みんなのギモン

ファストトラック審査

大幅に短縮できる審査期間を

最初の審査結果通知を受け取れる
「新しい」ファストトラック審査が
スタートしました。

令和2年2月1日から

増加傾向が続く商標の出願

2018年の商標出願件数は約18万4千件。これは2013年の約1.6倍です。年々増加傾向にあるなかで特筆すべき点は、個人・中小企業による出願が増えているという点でしょう。個人・中小企業による2018年の出願件数は2013年に比べて約1.8倍に増加しています。これは、ブランド戦略の重要性や商標権に関するニュースがメディアに取り上げられるようになつたり、様々な普及活動が行われたりした結果として、個人や中小企業の方々の商標に対する意識が高まつてしまっています。

そのため、企業にとって、商標権の取得が遅れるのみならず、いつ審查されるのかの予測が難しく、事業計画が立てにくいなどの問題が発生しました。そこで、そうした問題を解消するため、審査期間を大幅に短縮できる「新しい」「ファストトラック

審査」とは？

従来のファストトラック審査は、「通常の審査より審査期間が2か月程度短縮される」というものであったため、通常審査の進捗状況に影響を受けることになり、いつ審査の結果が通知されるかが曖昧でした。しかし、新しいファストトラック審査では、出願から約6か月で



「何が変わったの？」
「どんな影響があるの？」といった

みなさまの
疑問に特許庁が
答えます！

特許庁 審査業務部 商標課
企画調査班長 藤村 浩二

最初の審査結果通知を行うことを明示したため、審査期間が明確になりました。

基本的な要件は簡単で、出願時に指定する商品・役務を「類似商品・役務審査基準」等のリストに掲載された商品・役務から選んで記載するだけ。特別な申請手続きや追加の手数料は不要です。

なお、出願時の願書の商品・役務の記載内容に基づいて判断するため、出願後にファストトラック審査の対象となる商品・役務から選んで記載するだけ。特別な申請手続きや追加の手数料は不要です。

特許庁のホームページをご覧ください。

ただし、「早期審査」を活用できる場合もありますので、一度チエックしてみてください。

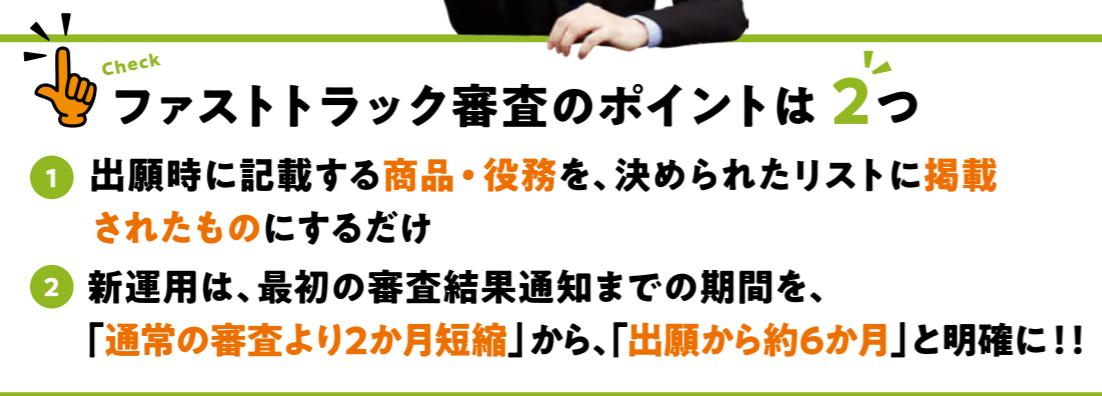
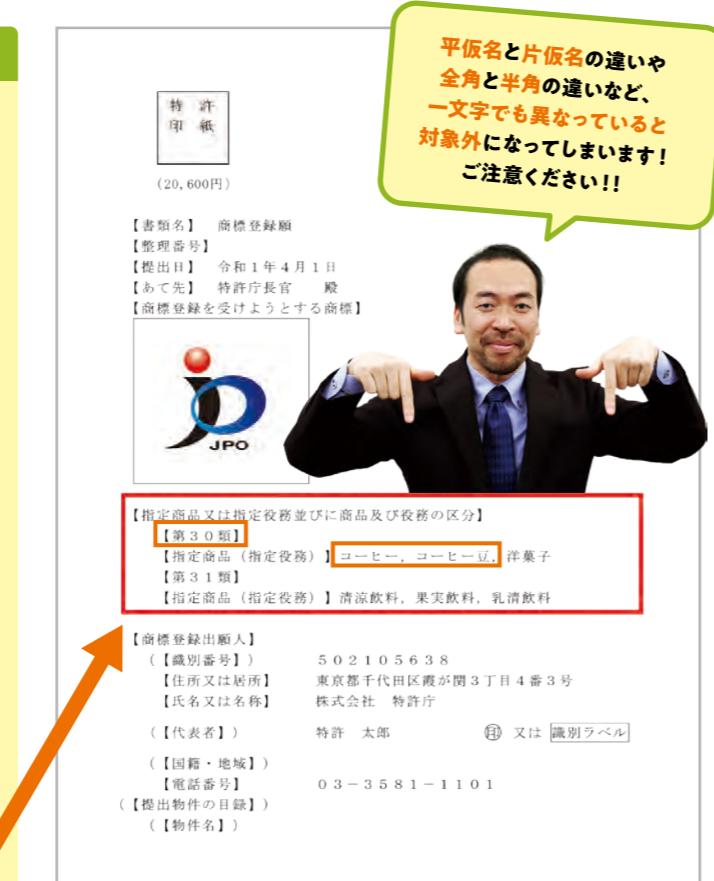
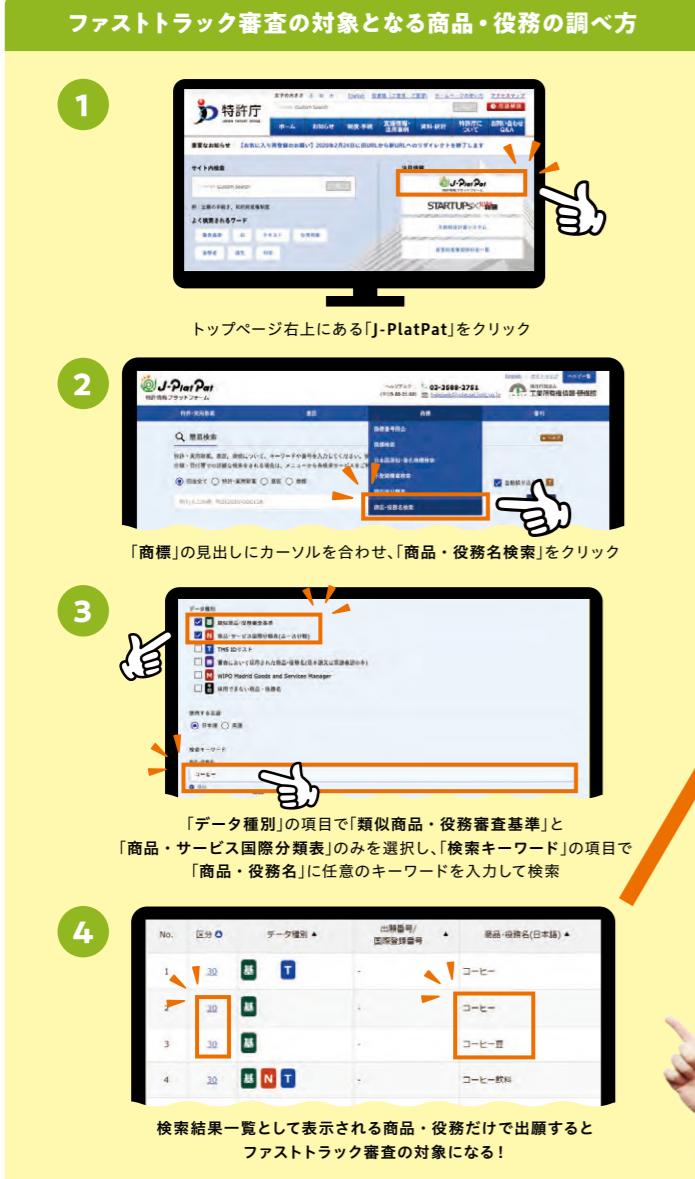
「早期審査」と「ファストトラック審査」の認定要件は異なりますので、特許庁のホームページにてご確認ください。

早期審査を
活用できる場合も！

権利範囲としたい商品・役務がリストになければ、ファストトラック審査の対象にはなりませんが、その場合は自らが適切と考える表記にしてください。

ただし、「早期審査」を活用できる場合もありますので、一度チエックしてみてください。

「早期審査」と「ファストトラック審査」の認定要件は異なりますので、特許庁のホームページにてご確認ください。



※ファストトラック
審査HP



※早期審査HP



リチウムイオン二次電池の模型や、
それを使用した製品として「はやぶさ2」や「ドローン」「カメラ」「タブレット」などが展示された。

「リチウムイオン二次電池の発明は、特許権として保護され、その権利をライセンス提供することで、産業の発展につながったものです。まさに特許法第一条规定を図ることにより、発明を奨励し、もつて産業の発達に寄与することを目的とする。」を体現するような発明だと考へております。それが特許庁で展示され

2019年12月9日から、2020年1月31日までの間、ノーベル賞を受賞した旭化成株式会社名誉フェローの吉野彰氏とリチウムイオン二次電池に関する企画展示、「リチウムイオン二次電池の発明が拓いた社会（吉野氏ノーベル賞受賞記念）」が、特許庁にて開催されました。今回の企画展示に対して、旭化成の知財担当者からコメントをいただいたので、紹介します。

吉野さんは研究のアイデアのみならず、特許審査の拒絶手への対応に関するアイデアまで次々と出てくる方。一緒に仕事ができたことは勉強になりました。

ることは、訪れる人たちに知財の重要性を改めて知っていただくことにつながり、知財関係者としても非常によいことだと考えます。リチウム二次電池は様々な製品に使われていますが、開発時はここまで市場や用途が広がるとは予測できていませんでした。もともとは当時大きかったビデオカメラを小型化したり、モバイル機器に転用できるであろうという程度に考えていました。ところが、ワインドウズ95の普及がきっかけでノートパソコンへの需要が高まり、その後もスマホや電気自動車の普及に伴つて市場は拡大し続けています。リチウム二次電池は様々な開発において苦労した点は数えきれません。例えば、基本特許については、付与前異議申立て制度の時でしたが、公告後13者から異議が申し立てられました。ライセンス契約と並行して市场竞争も起きていましたから、常に荒波に揉まれているような感じでした。

また、弊社のような化学メーカーが電機メーカーにライセンス供与するということは非常に珍しいケースでしたから、まさに手探りの状態だったといえます。吉野さんは研究のアイデアのみならず、特許審査の拒絶手への対応に関するアイデアまで次々と出てくる方。一緒に仕事ができたことは勉強になりました。

特許庁の広報誌「とっきょ」に関しまして
アンケートにご協力ください。

アンケートに
ご協力いただいた方には、
次号広報誌(vol.46)
を送付いたします。



とっきょ

vol. 45

発行: 2020年3月9日
制作: 特許庁広報室
お問い合わせ 03-3501-6792
(特許庁広報室直通) 平日9:00~17:30

Web版は
こちらから!
バックナンバー
も掲載

※本冊子は、グリーン購入法に基づく判断基準を満たす紙を使用しており、「Aランク」のみを用いているため、「紙へのリサイクル可」

Topics 2

ノーベルウィークに併せて 企画展示会が開催されました

ノーベル化学賞を受賞した旭化成名譽フェローの吉野彰氏とリチウムイオン二次電池に関する企画展示。

ノーベル賞のきっかけは「特許」にあった!?



特許庁から「拒絶理由通知書」や「登録査定」が届いたあと、「次に何をすれば良いか」を、わかりやすくご案内します。

ひとりで頑張る知財担当者のための お助けサイトを開設しました

特許庁から届いた

通知への対応に

悩んだことはありますか?

お助けサイト ~通知を受け取った方へ~

通知を受け取った方への
サポートページです。

特許・意匠・商標の登録には、特許庁で審査を受ける必要があります。審査の過程で、拒絶理由通知書などの通知が特許庁から届きますが、その対応に悩んだことはありませんか? このたび特許庁では、ひとりで頑張る知財担当者や初めて出願手続きをされた方に向けて、次に何をすれば良いのかをわかりやすく情報提供するサイトを開設しました。

そのほかにも、特許査定や登録査定が届いたあととの対応方法も具体的にご紹介しています。ぜひ、ご活用ください。

- ✓ こんな方にオススメです
- ✓ 通知書の見方を知りたい方
- ✓ 拒絶理由の解説を読みたい方
- ✓ 提出期限を確認したい方
- ✓ 意見書・補正書のひな形が欲しい方

初心者にもわかりやすく、段階を踏んで解説しています!



スマホにも対応しています!



PC画面での読みやすさはもちろんのこと、
スマホでの読みやすさにも配慮しています。

移動中の電車内や、ちょっとした空き時間にもササッと閲覧可能なので、ぜひご活用ください!! タップするだけで、簡単にあなたのお近くの窓口に電話相談もできます!

特許庁 お助けサイト
で検索!



あのとき、あの知財

大ヒットの裏側を探る!

長年愛されているロングセラー商品や、一大ブームを巻き起こしたヒット商品には、
そうなるべき理由がありました。商品の魅力やそれを支える知財のエピソードをひもときます。

取材・文=岡田知子(BLOOM)



ハイチュウ



森永製菓株式会社 MORINAGA

1975年
発売

登録商標 第1327395号
第3276055号
第6052868号ほか

心地よい噛みごたえとジューシーな味わいのソフトキャンディ。
あめとガムの中間のような食感で、ストロベリーなどの定番のほか、
地域限定の「おみやげハイチュウ」や期間限定フレーバーも人気。

ヒットのワケ

発売以来、「ハイチュウ」は噛みごたえを追求してきました。砂糖の結晶サイズをそろえ、空気をつぶさずに保持することは専門的に見ると相反する作業。大難問でしたが、それを可能にする装置を作ったことが独特の噛みごたえを確立する大きなきっかけとなりました。今まで約300種を発売しましたが都度微調整を重ね、新しいフレーバーでも、食べれば「ハイチュウらしさ」をきっと感じてもらえると思いますよ!

研究所第二商品開発センター 主席研究員 大野芳裕さん



絶妙な噛みごたえとジューシーさで
国内で年間8・88億粒を売り上げる

森永製菓の「ハイチュウ」が発売されたのは、1975年。前身は1956年から販売されていた柔らかいフルーツタフィーだ。そのチューリング性を特化し、開発のコンセプトは「食べられるチューリングガム」。1899年の創業以来蓄積してきたキャラメル製造の技術に加えてさらなる研究を重ね、ソフトでありながらチューリング性があり、歯につかない」という新しさで、大ヒットした。

独特的のチューリング性を生み出すのは、砂糖の結晶化のコントロールと水分のバランス、エアレーション(空気の含ませ方)がカギを握る。単に柔らかくするだけなら水分を増やせばいいが、それでは心地よい噛みごたえは失われてしまう。そこで、試行錯誤をして砂糖の結晶サイズをそろえながら、空気をつぶさずに生地に含ませるという技術を確立し、専用装置も開発することでの、求めるチューリング性に到達。製造技術と専用装置の両方で特許を取得した。

「ハイチュウ」は、45年来の定番商品だが、日々改良にも励んでいる。日本人の噛む力が年々弱まっている

ことから、時代に合わせて硬さを微調整。1パックを10粒から12粒に増量した2000年には「1パック全てを飽きずに食べて満足してもらってこそ商品」との思いから、エアレーションを見直し、より軽やかな食感にした。現在は海外37の国と地域でも販売。国により好みも異なるため、同じフレーバーでも風味の濃淡や硬さを変えなど細やかな調整を欠かさない。新フレーバーも次々登場し、3月には果実ピューレ2倍の商品も発売されるが、大切にしているのはどんな時代に誰が食べても常に「ハイチュウ」を感じてもらえること。根幹となるチューリング性や味わいは変えることなく、消費者の嗜好に応える挑戦は続していく。



2013年、それまで内側にあったフルーツ層を外側に変更。噛みはじめからフルーツ感をより感じられる構造になった。