

支援対象企業一覧

類型	No.	企業名	分野	所在地	事業課題								
					有望市場 探索	周辺特許 調査	出願戦略 策定	アライア ンス先探 索	契約プロ セス支援	ブランド 戦略策定	営業資料 作成	その他	
スタート アップ	1	Auxilart	医・薬	東京都 中央区		●	●						
	2	Medlarks	医・薬	広島県 東広島市		●	●		●				●
	3	MUSVI	デバイス	東京都 品川区			●		●	●			
	4	OOYOO	化学	京都府 京都市	●		●	●	●				
	5	ロボトラック	AI	東京都 中央区		●	●				●		
アトツギ ベンチャー	6	Eco Forest Friendly	農林業	京都府 南丹市		●			●				
	7	甲子化学工業	素材	大阪府 大阪市						●			●
	8	高丸工業	デバイス	兵庫県 西宮市		●		●	●				
	9	電研	化学	大阪府 大阪市	●		●			●			
	10	圓井繊維機械	素材	大阪府 大阪市		●	●	●					●

企業理念	Accelerating R&D processes through digital innovation	
事業概要	東京大学発のAI・物理モデルシミュレーション技術を活用した、製造プロセス最適化サービスの提供	
事業課題	周辺特許調査	自社技術に関連する周辺特許の調査
	出願戦略策定	自社技術の今後の保護方針の策定
		上記の方針に従った、自社技術保護のための施策（特許取得など）の実行
想定ポジション・職種	弁理士・知財部員	
歓迎する人材 (業界知識/ マインドセット等)	欧米市場、製薬業界に一定の知見があるとBetter 英語ができるとBetter	
アピールポイント	弊社は2023年7月創業でまだ設立から約2年ですが、既にBoehringer Ingelheim社、第一三共社、カネカ社、JGC社やその他大手国内製薬会社と多数のプロジェクトを受注しています。今後アメリカや、イギリスを中心としたヨーロッパへの進出をメインに考えており、昨年・今年も実際に出張など重ねております。プロボノの皆さんとは、社員・非社員という垣根を越えてワンチームをつくり、自社ビジネスの根幹である技術をどう保護し伸ばしていくべきか、徹底的に調査・議論したいと考えています。日本から世界へ、素晴らしい技術を切り口に、世界を変えるようなビジネスを展開していきたいと、熱い思いと深い専門性を持った方に来ていただけることを楽しみにしております。	
参加者へのメッセージ	近年増えつつあるDeepTechと呼ばれるスタートアップ、そしてAI技術など、世界最先端のビジネス開発の現場を体感しながら、唯一無二の経験を得ていただけたらと思っています。皆さんとお会いできる日を楽しみにしています！	
掲載希望のリンク	https://auxilart.com/ 取材記事： https://www.utokyo-ipc.co.jp/story/auxilart/ https://www.link-j.org/interview/post-8894.html	

<p>企業理念</p>	<p>私たちの革新的なガス分離膜技術がCO2分離回収、クリーンエネルギーやきれいな空気をつくる未来のデバイスの核となること、またパートナーとなるお客様がコストの削減を実現することで、消費者や環境に貢献すること、それが当社の使命です。</p>	
<p>事業概要</p>	<p>2020年1月に設立されたCO2分離膜の研究開発を行う京大発のスタートアップ。2022年から住友化学と共同でNEDO_GI委託事業を始め、GSユアサ、TOPPANと連携しながら2025年1月からスタートアップ向けのNEDO_DTSU事業に取り組んでいる。</p>	
<p>事業課題</p>	<p>有望市場探索 出願戦略策定</p>	<p>自社技術の親和性が高い分野を特定し、国内外の市場規模・関係する法規制を確認いただくことを想定。新パートナー候補の洗出しと共に既存パートナーとの今後の進め方についてアドバイスをいただきたい。</p>
<p></p>	<p>アライアンス先探索</p>	<p>自社技術のオープン/クローズや出願方針について、今後1~2年のアクションを明確化する。特に外国出願について出願国の選定等についてアドバイスをいただきたい。</p>
<p></p>	<p>契約プロセス支援</p>	<p>過去に締結した/今後締結しうる契約内容について、スタートアップ側のリスクがないか確認する。共同研究契約、NDA等の雛形、個々の案件の留意点等についてアドバイスをいただきたい。</p>
<p>想定ポジション・職種</p>	<p>マーケター担当、事業開発担当（海外含む）、弁理士・知財担当、弁護士・法務担当、エンジニアリング会社エンジニア</p>	
<p>歓迎する人材 （業界知識/ マインドセット等）</p>	<p>脱炭素市場の事業開発（海外含む）の経験がある方、市場や競合の調査力に自信のある方。 知財戦略（材料、装置関係）、特に外国特許出願に詳しい方。 共同開発、OEM、NDAなど各種の契約に関して詳しい方。できればスタートアップについて支援した経験がある方。 プロボノを通じて新たなスキルを身につけたい！仲間とともに圧倒的な成長を遂げたい！と思う方</p>	
<p>アピールポイント</p>	<p>弊社はCO2分離膜の研究開発では性能、実用化面で世界的にトップランナーと自負しています。現在、NEDO_GI委託事業では住友化学様と共同で、スタートアップ向けのNEDO_DTSU(GX) 助成事業は単独で取り組んでいます。両事業ともTOPPAN、GSユアサなどと連携しながら実用化を目指しており、7/31付けで株式会社東京エネシス様系列の合同会社境港エネルギーパワーのバイオマス発電所で年間10tのCO2分離膜回収の検証実験を始めることを発表しました。（下記url）裁量をもって働きたい！未知の領域に飛び込み、自らの力で社会課題を解決したい。そんな思いを持つ方へ、絶好の機会を提供します！</p>	
<p>参加者へのメッセージ</p>	<p>「スタートアップでの実際の事業推進現場でしか得られないリアルな課題、将来の夢」を体感しながら、仲間とともに挑戦し、成果を社会に届ける喜びを一緒に分かち合いましょう。皆さんとお会いできる日を楽しみにしています！</p>	
<p>掲載希望のリンク</p>	<p>OOYOO HP : https://www.ooyoo.co.jp/ プレスリリース（7/31） : https://prtmes.jp/main/html/rd/p/000000009.000151584.html</p>	

企業理念	真に必要とされる医療機器を、手の届く価格で提供し、世界の医療従事者と患者に寄り添う。	
事業概要	世界で毎年1,000万件以上感染が発生し24万人が亡くなるカテーテル関連尿路感染症（CAUTI）を予防するため、既存の尿道カテーテルに接続することで、CAUTI原因菌が体内に侵入することを防ぐ医療機器を開発する。	
事業課題	周辺特許調査	競合他社の知財に限定せず、少し範囲を広げた他者権利調査を実施し、リスクとなり得る他者権利を特定し、その回避策を検討することを想定している。また、特許出願後に改良や詳細設計を行った現在デバイスについて、周辺知財を含めて新たな知財として出願すべき発明の整理と出願に向けた準備を行うことを想定している。
	出願戦略策定	
	契約プロセス支援	既存企業との協業に向けた契約について内容の検討と整理を行って、契約書の雛形や契約に向けた準備、及び、インド法人の子会社化、VCからの出資受入れに向けた契約書、タームシート、創業者間契約等の確認と準備、社内の知財規定等の雛形作成等を行うことを想定している。
	その他	医療機器承認、及び、保険収載など、医療機器としての開発と薬機法対応、上市に向けて必要となる戦略の作製と各種対応を実施することを想定している。
想定ポジション・職種	知財担当、契約・法務担当、薬機法対応担当	
歓迎する人材 (業界知識/ マインドセット等)	弁理士や企業での知財調査や出願経験のある方 他社との協業、各種契約に関する契約書レビューや雛形作成等の経験のある方 医療機器業界での新規事業開発、薬機（薬事）法対応の経験がある方	
アピールポイント	我々は、日本とインドで世界中で毎年1,000万件以上の感染が発生している院内感染症を予防するための医療機器を開発し、世界中の臨床現場に届けることを目指したスタートアップです。 現在、資金調達に取組んでおり、大きく事業を加速させていくそんな成長と苦労を初期段階から体験するチャンスを提供します！	
参加者へのメッセージ	英語を使ったインドのとのやり取り等を含め、新しいことに挑戦したいと考えている方と協力できることを期待しています！	
掲載希望のリンク	https://www.medlarks.com/ja_jp/ （※会社ホームページ）	

企業理念	トラック自動運転を通じて、日本の物流の未来を支える	
事業概要	トラック自動運転技術・製品開発	
事業課題	周辺特許調査	自社技術の親和性が高い分野を特定し、その市場規模・関係する法規制を確認いただくことを想定。
	出願戦略策定	自社技術のオープン/クローズや出願方針について、今後1~2年のアクションを明確化する
	ブランド戦略策定	商標・意匠権にも留意しながら、顧客に訴求できる名称やユーザーインターフェースを提案する
想定ポジション・職種	知財関連	
歓迎する人材 (業界知識/ マインドセット等)	自動車関連での業務経験 弁理士資格 or 知財関連業務経験	
アピールポイント	<p>弊社は、トラック自動運転技術開発を行い、同技術の社会実装を通じて、日本が誇る物流インフラに貢献していきます。2024年問題等により、現在日本の物流インフラは危機に立たされています。その危機への開発に貢献すべく、日々研究開発・事業開発を行っています。</p> <p>弊社は直近にて約12億円の資金調達を公表しました。関係者の期待値は非常に高いですが、一方で、弊社はまだシード期のスタートアップでもあり、知財関連に関しては全く手を打っていない状況です。壮大なミッションに対して立ち向かうスタートアップで業務を経験されたい方は、是非応募をご検討をお願い申し上げます。</p>	
参加者へのメッセージ	「現場でしか得られないリアル」を体感しながら、仲間とともに挑戦し、成果を社会に届ける喜びを一緒に分かち合いましょう。皆さんとお会いできる日を楽しみにしています！	
掲載希望のリンク	https://robotruck.jp/index.html	

MUSVI

MUSVI株式会社

本事業のご担当者

取締役COO 三木

企業理念	いのちをちかくする	
事業概要	テレプレゼンスシステム「窓」の販売及びサービス提供	
事業課題	出願戦略策定	独立後に自社開発してきた新機能に関する知財戦略の立案や出願支援。
	契約プロセス支援	知財に関連する締結済みのライセンス契約等の内容の確認。
	ブランド戦略策定	商標や企業ロゴ等を含むブランド戦略の相談や商標登録の支援。
想定ポジション・職種	弁理士・知財担当、事業領域に詳しい人材	
歓迎する人材 (業界知識/ マインドセット等)	専用ハードウェアを利用したSaaSビジネスの経験がある方 知財ライセンス契約や他社とのアライアンス締結等の経験がある方 新しい取組みへの挑戦や未知の体験にワクワクしてやりがいを感じられる方	
アピールポイント	MUSVIは、建設業界をはじめとする現場に革新をもたらすテレプレゼンスシステム「窓」を開発・提供するスタートアップです。「窓」は、遠隔地にいながら臨場感のある映像と音声をリアルタイムで共有し、まるでその場にいるような体験を可能にします。医療・福祉・教育・観光など多様な業界で活用され、社会課題の解決にも貢献しています。	
参加者へのメッセージ	社会課題を解決する「窓」を、より多くの現場に届けるために、皆さまのお力をぜひお貸してください。プログラムでのご一緒いただけるのを心より楽しみにしています。	
掲載希望のリンク	https://musvi.jp/	

企業理念	創り、拓き、その先へ。	
事業概要	廃棄物や未利用資源（貝殻など）を活用した独自素材の開発、エコプロダクトの開発支援、自社製品の企画・製造。	
事業課題	ブランド戦略策定	知的財産を活用しながら、自社素材のブランド価値をいかに高めていくかを設計。自社製品・共創・OEMなどの展開形態に応じて、最適なブランディング方針を策定する。
	その他	共創パートナー（主に企業・行政・教育機関など）との関係構築、役割分担、自社の価値発揮ポイントの明確化を通じて、持続する連携モデルを設計します。
		上記2つの戦略をもとに、提案内容・価格体系・導入ステップなどを営業パッケージとして整備し、実行可能なフォーマットに落とし込む。
想定ポジション・職種	法務（知財・契約）、マーケター(ブランドコミュニケーション)、事業開発（ビジネスデザイン）、営業（パッケージ策定）	
歓迎する人材 (業界知識/ マインドセット等)	<ul style="list-style-type: none"> ・環境・素材・デザイン分野の知識・関心をお持ちの方 ・未利用資源のアップサイクルに興味がある方 ・小さなチームで手を動かしながら形にしていくのが好きな方 ・「社会を変える事業」を自分ごととして語れる方 ・不確実な中でも楽しみながら前に進める方 	
アピールポイント	未利用資源に「素材としての命」と「社会に役立つ意味」を与えることで、つくることの本質から社会の仕組みを変えていく挑戦をしています。ストーリー設計・共創プロジェクト・営業モデルの実装までを一気通貫で担えるのが魅力です。プロボノの皆さんには、事業の今後を支える骨となる戦略部分のアイデア出しから検証まで深く関わっていただけます。	
参加者へのメッセージ	未利用資源や社会課題の解決の事業化は難易度が高いですが、それをビジネスとして成立させることに、挑戦する価値があります。難しいからこそ、おもしろい。社会に本当に必要な仕組みを、一緒に創っていきましょう。	
掲載希望のリンク	https://koushi-chem.co.jp/hotamet/	

企業理念	繊維技術の可能性を追求する。	
事業概要	石油に頼らない新しい合成繊維の開発と普及	
事業課題	周辺特許調査	特許性を精査し、それを取得・また活用した戦略の立案。また、競合調査の実施
	出願戦略策定	
	アライアンス先探索	自社との連携意欲を持ちうるパートナー候補を、特許・ビジネス情報の双方から検討し洗い出す
	その他	資金調達の可能性の模索と、ファイナンス戦略の立案
想定ポジション・職種	知財担当、マーケティング担当、事業開発（ブランディング）担当	
歓迎する人材 （業界知識/ マインドセット等）	新素材の事業開発の経験がある方 市場や競合の調査力に自信のある方 ファイナンスに関する知識や経験のある方 圧倒的な成長を遂げたい！と思う方	
アピールポイント	弊社は繊維加工技術を活かして、アパレル産業のみならずあらゆる分野のものづくりに貢献することをモットーとしています。新規事業では、「世界で2番目の汚染産業」と揶揄される繊維業界に貢献すべく、石油を使用しない新しいサステナブル繊維の製造と販売を行います。当事業は経済産業省による次世代イノベーター育成事業「始動Next Innovator」にて全国最優秀賞に評され、大阪万博にも出展を果たしました。世の中にまだ普及されていないこの新素材の第一人者として、グローバルに事業を展開していきます。	
参加者へのメッセージ	新素材を普及する第一人者の一員として、繊維業界に新しい歴史を開くことを目標にチャレンジしています。よろしく願い致します。	
掲載希望のリンク	https://www.marusans.com/	



株式会社Eco Forest Friendly

本事業のご担当者

代表取締役 芦田 拓弘

企業理念	林業を通じて、人と森を繋げる	
事業概要	EFF木材流通システム、EcoPay	
事業課題	周辺特許調査	競合と想定される企業の技術特徴や特許出願状況を整理する
	契約プロセス支援	過去に締結した/今後締結しうる契約内容について、スタートアップ側のリスクがないか確認する
想定ポジション・職種	弁理士・知財部員・事業領域に詳しい人材、弁護士・法務部員	
歓迎する人材 (業界知識/ マインドセット等)	他社とコンソーシアムを組んで事業開発をされたご経験がある方。キャッシュレス決済サービス周りの市場や競合の調査力に自信のある方。	
アピールポイント	【EFF木材流通システム】国産材の供給側（林業・市場・製材所・プレカット）と需要側（工務店・住宅・家具メーカー）のマッチングプラットフォームです。林業(木材)業界に精通し、かつシステム開発できる自社にしか開発・運営できないシステムです。 【EcoPay】林業の森林保育から創出されたカーボンクレジットを活用し、EcoPayであなたの店舗も日本の森も“もっと豊か”に！キャッシュレス決済×森林保育という新しいEcoのカタチを実現しました。	
参加者へのメッセージ	第一次産業の林業の業界課題や森林や地球温暖化の環境問題、日本の社会課題を解決できるシステムです。それぞれの課題を体感を私たちと共に挑戦し、成果を社会に届ける喜びを一緒に分かち合いましょう。皆さんとお会いできる日を楽しみにしています！	
掲載希望のリンク	(EFF木材流通システム) https://wood-logistics.eco-forest-friendly.site/ (EcoPay) https://ecopay.site	

企業理念	ロボット導入支援を通じて、日本の技術力や産業全体の発展に貢献する。	
事業概要	ロボットシステムインテグレーション（特注装置の設計・製作・販売等）	
事業課題	周辺特許調査	当社が取得済・出願中の特許で、想定する権利を主張できるかの調査や出願戦略の支援を想定。
	アライアンス先探索	モノづくりの在宅化を達成するために、雇用者と被雇用者を結ぶ仕組みの構築や運営の面で提携できる企業の選定やグローバル進出に際しての提携先等のリストアップや戦略立案の支援を想定。
	契約プロセス支援	当社が開発した遠隔操作技術をロボット操作のプラットフォームとして確立するために、同業他社やロボットメーカーへ技術提供する場合のライセンス契約書作成や締結に係る支援を想定。
想定ポジション・職種	知財担当、総務・法務・契約担当、技術職（カメラ技術・ソフト（UI）開発等）	
歓迎する人材 （業界知識/ マインドセット等）	ロボット業界やモノづくりに興味や経験のある方 カメラやソフト（主にC#）やUI構築に自信のある方 特許や技術によって、日本の発展に貢献したい、JAPAN AS No.1と呼ばれた時代を取り戻したい、という想いのある方 企業の爆発的成長を支援・経験した事がある方（ベンチャーや中小の立ち位置から大手企業に至るまでの実態を知る方）	
アピールポイント	当社はロボットを“どこでも・誰でも・簡単に”扱える新たな操作方式を開発しました。既に海外からの遠隔操作によるロボット溶接作業も実証し、小学生が使いこなした事例もあります。PC業界におけるMicrosoft/Windowsと同様にロボット操作のプラットフォーム化を達成し、モノづくりの在宅化を実現します。	
参加者へのメッセージ	当社は業界の老舗企業として前代未聞に挑み続け、常に最前線を走っています。企画構想から設計・製作・据付やテスト・教育まで一貫して行う当社となら、業界の経験や成長の機会だけでなく、次の時代・より良い未来を創造できます！是非ご支援下さい。	
掲載希望のリンク	https://youtube.com/playlist?list=PLUBI9tC2CJXfK5cSp6MFOO13yewhGjHJA&si=OyFW43xudB9fRbAp	

企業理念	私たちは、感謝の気持ちと共に高品質な製品をスピーディーに提供し、人々の幸せを育みます。	
事業概要	アルミ金属表面処理	
事業課題	有望市場探索	高騰するめっき技術の入れ替えになるような、立体物への電解研磨を必要とする企業を探す。
	出願戦略策定	クロムフリー電解研磨技術を“唯一”のもと社会に認知させる。
	ブランド戦略策定	当社の強みである電解研磨を活かした、加工技術のネーミング。電研ブランドの確立。
想定ポジション・職種	知財担当、マーケター担当、デザイナー担当	
歓迎する人材 (業界知識/ マインドセット等)	金属表面処理への知見がある方。特許申請を経験された方。正しいスピードで事業展開していくアトツギに理解のある方。 自社商品の開発を経験した方。自社製品を製作から販売まで経験された方。 染め物などデザインに知見がある方。 リアクション取れる明るい方！	
アピールポイント	私たちは65年の歴史があるアルマイト業者です。3年以内の事業承継に向けて今会社として転換期を迎えております。 他社には真似できない技術があります。祖父と父が培ってきたこの技術を世間に広めるステージだと考えております。 一緒にアルミニウム業界に一石を投じましょう！！	
参加者へのメッセージ	まだ公になっていない素晴らしい技術がOEMを主にする町工場にはあります。ぜひ僕たちと一緒に表舞台へ立ちましょう！	
掲載希望のリンク	https://www.instagram.com/this_is_denken/	